

Üzleti érték teremtése innovatív megoldásokból

Hantos Zoltán
vezető tanácsadó
ValDeal Csoport

**A magyar élelmiszeripar innovációs lehetőségei –
konferencia
Szeged, 2009. április 15.**



Tartalom

- Szellemi termék- és tudáshasznosítás
- Mi szükséges a nemzetközi piacra lépéshez?
- Üzletfejlesztés –technológia hasznosítás
- A ValDeal modell



Tudáshasznosítás

•Szellemi termék (IP) : emberi tudáson és ötleten alapuló immateriális jószág, melyhez jogi védelem társítható (szabadalom, copyright, trademark, stb..)

•Tudáshasznosítás: a tudományos eredmények üzletté formálása



A szellemi tulajdon értékesítése

- Az IP piac egyre jelentősebb forgalmú, a szellemi tulajdon értékesítésének csatornáái bővülnek, az értékesítés gyors és hatékony: IP brókerek, web portálok, szabadalmak aukciója
- A szellemi tulajdon piac radikálisan növekszik, a licencia ügyletek jelentősége nő!
- **A technológiák befektetésre alkalmassá tétele, az árbevétel generáló szellemi termék fejlesztés azonban igazi kihívás!**

A siker záloga

- „Bottom-line” fókusz és a kellő időben kiszállás hajlandósága
- Az „investment ready” technológiákra fókuszálás
- A közvetlen piaci reakciókra és nem az érdekes tudományos eredményekre fókuszálás
- Multidiszciplináris team: tudósok, mérnökök, szabadalmi ügyvivők, külsős szakértők

Mi szükséges a KKV-k piacra lépéséhez?

- Innováció menedzsment- üzletfejlesztés pragmatikus szolgáltatások (KIBS) – menedzsment szervezetek
- Személyre szabott oktatás és mentoring
- Finanszírozási lehetőségek (üzleti angyal, magvető tőke, venture capital, támogatások)

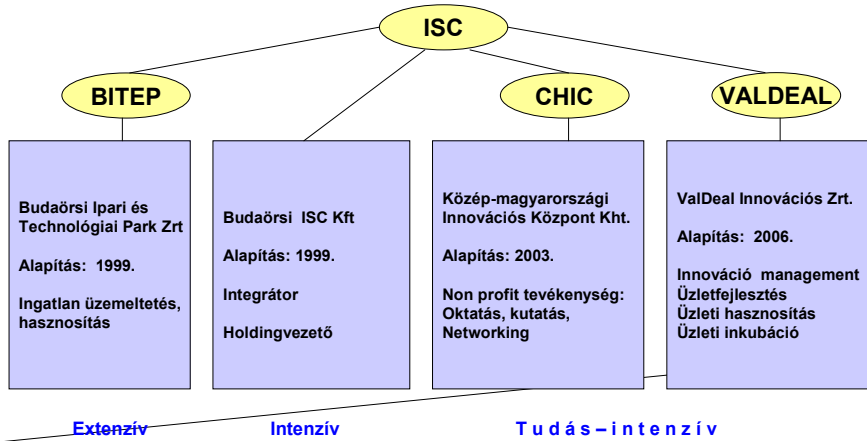
•Üzleti kapcsolatok & Networking

Az ISC csoport és a ValDeal küldetése:

Szolgáltatásokkal segíteni a magyar szellemi alkotások érvényesülését a nemzetközi és a hazai piacon

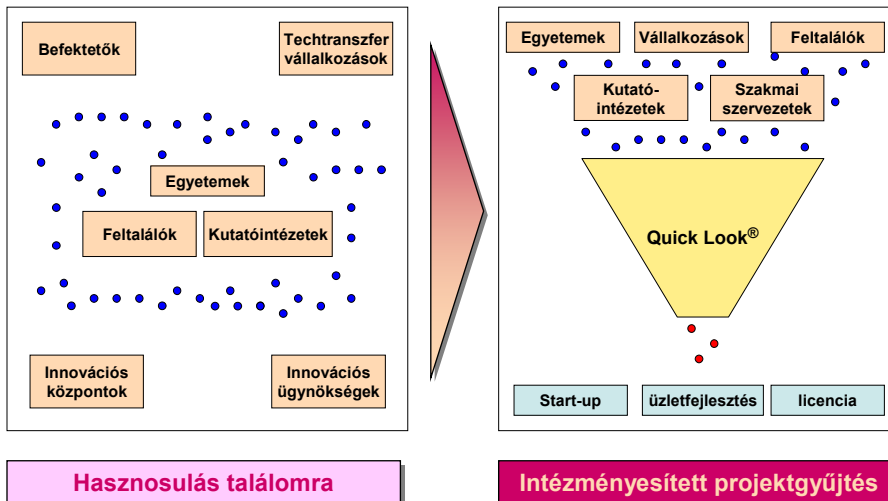


Az ISC cégcsoport

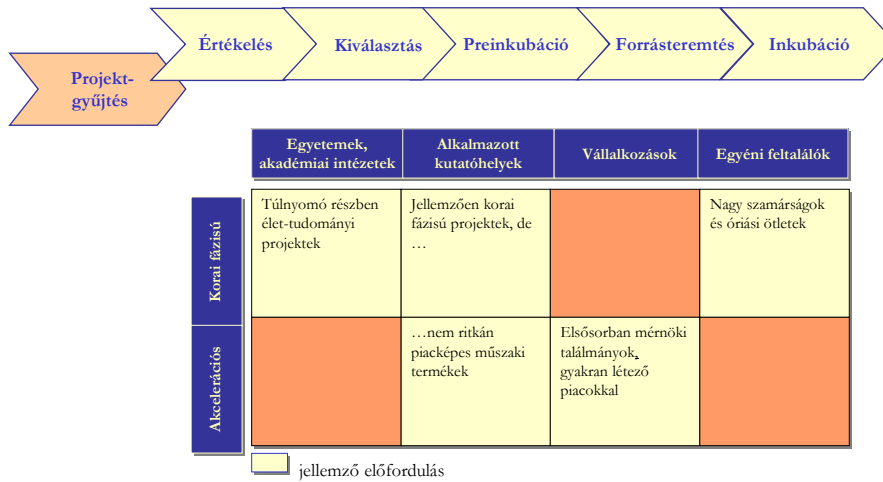


7

A véletlentől a tudatos felé

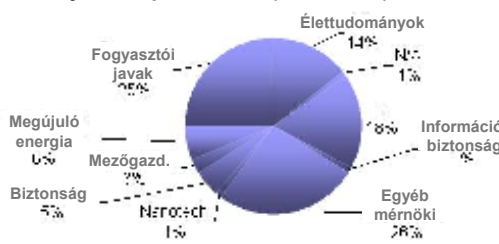


Valdeal munkafolyamat

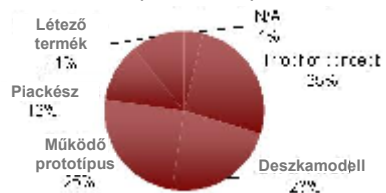


Projektgyűjtés 2008

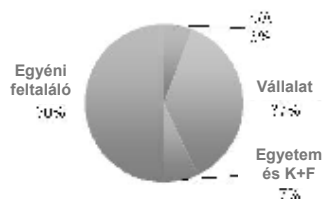
Projektek típus szerint (Össz.: 228)



Projektek készülség szerint (Össz.: 228)



Projektek feltaláló szerint (Össz.: 228)



Eredményeink

- **1 projektünk bekerült World's Best Technology Showcase (Dallas, TX) 2008-as versenyére**
 - Jedion
- **2 projekthez közvetítettünk befektetőt**
 - Jedion, Immunogenes
- **3 projekthez világklasszis szakmai partnert szereztünk**
 - Jedion, Immunogenes, Cryo-Innovation
- **6 projekt több mint 1 millió EUR támogatáshoz jutott kutatási pályázatokon**
 - Jedion, Anxiolit, Cryo-Innovation, Chemistry Logic, Digital Holographic Microscope, Immunogenes
- **1 projekthez már van élő licencia szerződésünk az amerikai piacra**
 - Paper Potty
- **1 projekt esetében magyar szolgáltatást indítunk el, amely a későbbi nemzetközi licencia alapja lehet**
 - Pentavox
- **Central European Ventures néven amerikai partnerekkel hoztunk létre közös vállalatot a magyar technológiák USA piaci bevezetésére**

Ügyfelek és szolgáltatások

1. **Akadémiai / egyetemi kutatócsoportok**, egyéni feltalálók és KKV-k
Melyek tevékenysége innovatív ötleteken alapul és jelentős növekedési lehetőséggel bírnak
 - Szolgáltatások:
 - komplex szolgáltatások nyújtása tudományos / technológiai projektek befektetésre alkalmas üzleti stratégiájának létrehozásához (üzleti tervezés, befektető keresés, korai fázisú stratégiai és technológiai partnerkapcsolatok létrehozása)
 - Licencia értékesítéssel kapcsolatos tanácsadás: licencia dossziék készítése, licencia partnerek felkutatása és tárgyalások lebonyolítása
2. **Befektetők**: angyal befektető, kockázati tőkealapok, korai fázisú technológiai tőkealapok
 - szolgáltatások: dealflow generálás, üzleti tervezés, üzletfejlesztés kezdő vállalkozások számára, melyek befektetésben részesültek
3. **Kormányzati szervezetek**: felelősséget vállalnak az innovációs tevékenység előmozdításáért, és a technológia alapú kezdő vállalkozások számának, ill. az azokhoz kapcsolódó munkahelyek számának növeléséért
 - Szolgáltatások: technológia szűrés, befektetésre alkalmas üzleti stratégia kialakítása, coaching és korai fázisú technológiákkal foglalkozó vállalkozók oktatása
4. **Multinacionális vállalatok**: dealflow felkutatása technológiák licenciába adása érdekében
 - Szolgáltatások: technológia szűrés, dealflow generálás



Stratégiai partnerek

1. Central European Ventures (CEV):

- Detroit központú vegyes vállalat (2008 júniusában alapítva) azzal a céllal, hogy közép-európai technológiákat bevezesse a világ legnagyobb innovatív piacára (NAFTA országok)
- CEV magyar projektgazdák projektjeinek licenciáját értékesíti, és ValDeal-lel közösen üzletfejlesztési tevékenységet folytat
- Tapasztalt menedzsment jelentős referenciákkal technológia értékesítés és vállalkozás alapítás területén

2. IC2 Institute of University of Texas at Austin

- IC2 több mint 20 éves szakmai tudással rendelkezik a külföldi technológiák kiválasztása és az amerikai piacon történő értékesítése területén
- Stratégiai partnerkapcsolatok kialakítása 2006-ban alapítva technológiák piaci szempontú szűrése érdekében közös know-how alapján
- IC2 már üzletet generált a ValDeal számára, és sikeres technológia szűrést és üzletfejlesztést hajtott végre Lengyelországban

3. INNO AG

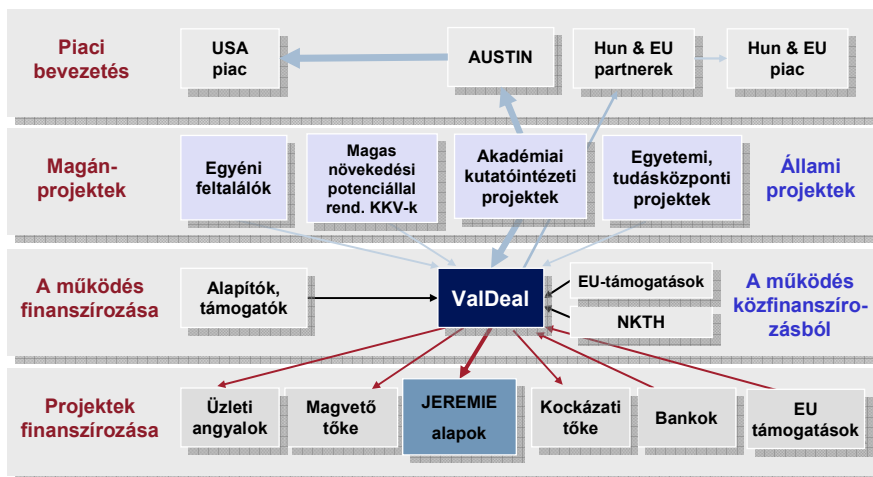
- 2006 óta partnerünk, központja Németországban van, európai hálózatok feltérképezésére és akadémiai kezdő vállalkozások a fő fókuszja
- Szakértelemmel rendelkezik a korai fázisú technológiák kiválasztásában, egyetemi technológia transzfer téren és stratégiai üzleti kapcsolatok létrehozásában
- Szoros kapcsolatok fűzik az európai uniós tőke forrásaihoz (már 500 E EUR pályázati forrást teremtett a ValDeallel közösen technológia szűrésre Kelet-Európában)

4. Cedars Sinai Medical Center:

- A világ egyik leghíresebb kutató kórháza, 2008-ban vált partnerünké, hogy biotechnológiai és egészségügyi technológiákat értékeljen és azok licencia értékesítésében közreműködjön



A Valdeal komplex üzleti környezete



Hogyan érvényesüljön a magyar szellemi termék itthon és a külfiacon?

- A siker záloga: 5 I + 5 T
IP-Infómáció-Innováció-Integráció-Inkubáció
Technológia-Tudás-Tehetség-Tolerancia-Tőke
 - Nem csak Hightech, hanem low-tech is!
 - A sikeres vállalkozás :
EMBER+TERMÉK+PROFIT
- Az első az ember! Anélkül a másik kettő semmit sem ér!** (Lee Yacocca)

Köszönöm a figyelmet!

Hantos Zoltán
vezető tanácsadó
hantos@isc.co.hu
(23) 887-555
2040 Budaörs, Gyár u. 2.

